日本アイビーエム・ビジネスサービス

研修・モニタリング・フロー改善 CS調査で浮上した“3つの課題”への取り組み

日本IBMおよびグループ社員、計4万5000人が活用する社内業務用ITツールなどのヘルプデスクサービスを行っている日本アイビーエム・ビジネスサービスは、顧客満足度(CS)調査から抽出した3つの課題に対する取り組みを発表した。

同社のCS調査は、問い合わせの案件のなかからランダムに抽出した5%の顧客に対し、その対応について、運用・コミュニケーション・テクニカルの3カテゴリを5段階で評価してもらうというもの。トップ2ボックス90%の目標を掲げ、年平均についてはクリアしていたものの、月別では90%を下回る月が半分ほどあったことから、不満足評価の抽出・分析を実施し改善を図った。

CS調査分析から見えた課題は、IT / コミュニケーションスキルの不足、システム変更や障害などへの対応の遅さ、運用の非効率の3つ。そこで、まずITスキルについては、Notes班、OS/PC班、リモート班、セキュリティ班、申請班

など、スキルアップ重点項目ごとに班を編成し担当内容にリンクしたスキルを重点的に磨いた。さらに、取得したスキルは研修を通じてお互いに

共有。これにより一次解決率は向上したが、一方で技術的な応用問題に回答できないという新たな課題に直面した。そこで、OSや汎用的なソフト / ハードウェアなどの基礎情報の研修を担当する専門チーム(社内)と協力し、基礎知識の全員共有を図った。

次に、コミュニケーションスキルについては、必要に応じて優秀なオペレータの対応をモニタリングさせることで学ばせる機会を設けた。並行して、画面操作のモニタリングも可能になったことで、FAQ検索方法など処理能力の向上も促した。

一方、システム変更や障害への対応については、開発部署とコールセンターの運営担当者の情報連携を

NCOサービスデスクの本村明夫サブリーダー(左)と横田 勇CSR

強化し、想定FAQの作成や事前研修などの対応が迅速に行えるようになった。

また、転送については、とくに多い問い合わせで2次窓口への転送率の高いものを抽出し、そのコールを切り出して直接2次窓口に入電するコールフローに切り替え、無駄な転送の発生を防ぐことに成功した。

スキルアップが生む「自信」 離職率が5%台から1%台に

これらの改善施策を行った後、CS調査を再び行ったところ目標通りトップ2ボックス90%を毎月維持することができた。さらに、副次的な効果について、NCOサービスデスクの横田 勇CSRは、「現場で対応するオペレータからは、『対応に自信がついた』という声があがるなど、業務へのモチベーション向上が顕著です。その結果、離職率が5%台から1%台に下がっています」と語った。

同社は、今後もさらなる改善活動を重ね、公開FAQの充実や他部門との人材交流などによりコストとリソースの最適化を目指すという。

図 課題と改善施策の概要